

UIMM

Yonne

LA FABRIQUE DE L'AVENIR

# NOS INDUSTRIELS ONT DU TALENT

Formation ▪ Partage ▪ Savoir-faire ▪ Territoire ▪ Transmission

PAGE 2



« Nous rayonnons à 1 h 30 de route environ. Avec plus de 30 % de notre marché situé en région parisienne. Le reste se situe dans l'Yonne et les départements limitrophes »

Julien Simmoneau, Gérant de la société Pratec à Joigny.

## EN CHIFFRES...

**1988** année de création

**20** collaborateurs

**3 M€** chiffre d'affaires



## NOS INDUSTRIELS ONT DU TALENT

# PRATEC, LA MÉTALLERIE AGILE

À la tête de la chaudronnerie familiale fondée il y a près de 40 ans, Julien Simonneau perpétue dans ses ateliers de Joigny des compétences reconnues pour leur qualité et leur capacité d'adaptation aux contraintes de ses clients. Ancré dans la transmission, guidé par la technique et porté par une vision simple, le dirigeant entend poursuivre sur ses mêmes bases. Avec sérénité.



Il est possible de passer devant les bâtiments de Pratec sans imaginer la richesse de son savoir-faire. Dans la zone industrielle de Joigny, la chaudronnerie revendique fièrement son attachement au territoire. À l'accueil, une œuvre réalisée il y a tout juste 10 ans rend hommage aux vignerons de la ville. « C'est mon père qui a conçu cette clef, il a une âme de bricoleur... », précise Julien Simonneau. Pour le gérant de l'entreprise industrielle, l'histoire commence bien plus tôt. Lorsqu'il rejoint la société fondée par son père et un associé, en 1999. Le décès de ce dernier accélère le passage de relais : « Mon père m'a poussé à intégrer le bureau d'études où il manquait une personne ». Le jeune homme formé en chaudronnerie découvre alors les responsabilités techniques, apprend « sur le tas » et s'imprègne de l'ambiance de l'atelier. Aujourd'hui, il est à la tête d'une PMI de 20 collaborateurs, installée sur 3.000 mètres carrés de bâtiments et forte de trois millions d'euros de chiffre d'affaires.

Chez Pratec, la routine n'existe pas. « On ne sait pas ce qu'on fera demain », résume le quadragénaire. Et en effet. Ses collaborateurs peuvent aussi bien concevoir des ouvrages d'art qu'exercer à la demande de donneurs d'ordre issus de la construction, de la sous-traitance industrielle ou de la ferronnerie. Parfois, ils œuvrent à la restauration d'un portail ancien apporté par un particulier. « Plus de 90 % de notre activité provient des professionnels », tempère néanmoins Julien Simonneau. Grâce à une agilité rare, l'entreprise icaunaise est intervenue sur des projets emblématiques en réalisant, par exemple, des trappes d'accès et des portes inox pour les Eaux de Paris, des garde-corps vitrés sur près d'un kilomètre pour la nouvelle gare RER de Noisy-le-Grand (Seine-Saint-Denis) ou encore des pièces sur mesure pour des sites historiques. « Nous rayonnons à 1 h 30 de route environ. Avec plus de 30 % de notre marché situé en région parisienne. Le reste se situe dans l'Yonne et les départements limitrophes. »

### Transmission de savoir-faire

S'il y a un domaine où Julien Simonneau ne transige pas, c'est bien celui de la formation professionnelle. « Que ce soit en soudure ou en chaudronnerie, nous faisons le nécessaire pour conserver nos apprentis. Nous avons actuellement deux apprentis en bac pro. Dans notre bureau d'études, nous avons deux jeunes qui ont passé leur BTS ici et qui ont été recrutés il y a quelques années. Dans notre atelier, c'est pareil. Les cinq ou six derniers embauchés l'ont été après avoir passé leur diplôme ici. » Chez Pratec, chaque collaborateur travaille en autonomie et en confiance. « Nous avons quatre chargés d'affaires polyvalents qui chiffrant les chantiers, réalisent le cas échéant les plans et assistent aux réunions de chantier. Chacun a son affaire et la gère de A à Z. » Une démarche fructueuse puisque Julien Simonneau sait pouvoir compter sur la fidélité de ses équipes. ■